




Jean-Luc MERIOT

Directeur/Manager Commercial

PROFIL

45 ans, marié, 2 enfants
Leadership, bienveillant
Homme de challenges

INFORMATIONS

 07 82 80 07 84

 jlmeriot@gmail.com

 37210 Rochecorbon

 Permis B

FORMATION

 CRA CEDANTS & REPRENEURS D'AFFAIRES
Deug Economie et Gestion
Bac S

LOGICIELS

Pack Office
AS400
CRM

CENTRE D'INTERETS

Ski Alpin
Ski Nautique
Course à pied
Natation
Musique (10 ans conservatoire)

COMPÉTENCES

Management d'une équipe commerciale, opérationnelle et administrative

Fédérer, accompagner, former, coordonner

Stratégie commerciale

Élaboration de stratégies commerciales et leurs plans d'actions, pilotage des résultats, définition des budgets

Partenariats commerciaux et technologiques

Prospection et animation de réseaux de prescripteurs

Négociation, Relation client : PME, Collectivités, Multinationales

Écoute active, professionnalisme, confidentialité, cycle de vente en mode projet et multi- interlocuteurs

PARCOURS PROFESSIONNEL

BPM GROUP 1^{er} distributeur Daimler Trucks France / 2020 - 2024
Chef des Ventes Véhicules Industriels, sur 4 départements du centre

EMIL FREY (1^{er} distributeur européen de véhicules) / 2016 - 2019
Chef des Ventes BtoB et Coordinateur, sur 14 concessions du centre/ouest

EMIL FREY / 2013 - 2015
Responsable commercial PLease sur le grand ouest

OCEAN (système de géolocalisation) / 2011 - 2012
Responsable commercial Grands Comptes et Partenariats sur la France

LEASEPLAN (Location Longue Durée de véhicules) / 2007 - 2011
Ingénieur Commercial Grands Comptes Nouveaux Contrats sur la France

TNT Express / 2004 - 2007
Attaché Commercial Sénior sur les départements 45/28/72/91