



Noémie LE TANNEUR

ASSISTANTE COMMERCIALE

- solide expérience dans des fonctions commerciales
- connaissance des techniques de vente et négociation
- sens de l'organisation et des priorités

Expériences professionnelles

- Commerciale**
HIFAS DA TERRA, Tours De mars 2022 à décembre 2023
Laboratoire pharmaceutique de champignons médicinaux. Ouverture de la marque dans 2 pharmacies
- Chef de secteur**
COTY LUXURY, Paris De janvier 2011 à juillet 2018
Marques de parfums : HUGO BOSS, LACOSTE, CALVIN KLEIN, CHLOE
 - Gestion d'un portefeuille clients
 - Développement du sell-in, du sell-out avec objectifs trimestriels
 - Formation des produits aux équipes de vente
 - Optimisation de la visibilité, du merchandising des marques en PDV
 - Négociation d'animations & incentives conseillères additionnelles
- Assistante commerciale**
BACCARAT, Paris De 2008 à 2009
FLACONNAGE DE VINS, SPIRITUEUX & PARFUMS
 - Négociation des tarifs avec les fournisseurs pour optimiser les coûts de production
 - En charge des projets flaconnage : suivi & développement de nouveaux produits
 - Partenariats avec organisation d'opérations de communication
- Assistante commerciale**
ALCAN PACKAGING, Paris De 2006 à 2008
EMBALLAGE DES VINS, SPIRITUEUX, CHAMPAGNE
- suivi de la commande: développement produit, devis, production, livraison, paiement, réclamations clients, en lien avec les différents services en interne

✉ noemie.naturo@gmail.com

🚗 Permis B

📍 et environs
Tours

☎ 06.81.23.50.96

Compétences

Gestion de la relation commerciale, organisation, rigueur

Formation, pédagogie
Consultations en naturopathie, remplacement de professeur des écoles

Langues

Anglais
niveau professionnel

Allemand
niveau professionnel

Informatique

Logiciels
Podio, MS Office, OrliWeb, InDesign, SOP, Cognos de Powerplay, Sage, Winparf, SAP, Klee, Open

Diplômes et Formations

- Formation de Praticienne Naturopathe**
ISUPNAT (Institut Supérieur de Naturopathie), Paris De septembre 2019 à décembre 2020
Cours de nutrition, psychologie, gestion du stress, réflexologie plantaire, phytologie, aromathologie
- Master Marketing et Management des Industries du Luxe**
I.S.C. (Institut Supérieur du Commerce), Paris De septembre 2004 à septembre 2005
- Ecole de Commerce Bac+4/ BTS Commerce International**
I.S.E.G. (Institut Supérieur Européen de Gestion), Paris
De septembre 2000 à septembre 2004

Atouts

Organisée, rigoureuse, dynamique, curieuse

Centres d'intérêt

Sports pratiqués : course à pied, yoga, Taïchi, Pilates, tennis, natation

Voyages : Australie, Indonésie, Chine, Jordanie, USA, Europe, Sénégal, Maroc