



# Noémie LE TANNEUR

## ASSISTANTE COMMERCIALE

- solide expérience dans des fonctions commerciales
- connaissance des techniques de vente et négociation
- sens de l'organisation et des priorités

### Compétences

#### Gestion de la relation commerciale

- Passage et suivi des commandes: du devis jusqu'à sa livraison, facturation, paiements, litiges clients

#### Organisation, rigueur

- Appui opérationnel, commercial et administratif aux commerciaux et aux services internes.

#### Formation, pédagogie

- Consultations de naturopathie - auto-entrepreneur 2024
- Remplacements de professeur des écoles -2024

✉ noemie.naturo@gmail.com

🚗 Permis B

📍 Tours  
Indre et Loire

☎ 06.81.23.50.96

### Langues

**Anglais**  
niveau professionnel

**Allemand**  
niveau professionnel

### Informatique

**Logiciels**  
Podio, MS Office, OrliWeb, InDesign, SOP, Cognos de Powerplay, Sage, Winparf, SAP, Klee, Open

### Atouts

**Organisée, rigoureuse,  
proactive, curieuse**

### Centres d'intérêt

**Sports: course à pied,  
yoga, Taïchi, Pilates,  
tennis, natation**

**Groupe d'oenologie**

### Expériences professionnelles

#### Commerciale

**HIFAS DA TERRA, Tours** De mars 2022 à décembre 2023

Laboratoire pharmaceutique de champignons médicinaux. Ouverture de la marque dans 2 pharmacies

#### Chef de secteur

**COTY LUXURY, Paris** De janvier 2011 à juillet 2018

Marques de parfums : HUGO BOSS, LACOSTE, CALVIN KLEIN, CHLOE

- Gestion d'un portefeuille clients
- Développement du sell-in, du sell-out avec objectifs trimestriels
- Formation des produits aux équipes de vente
- Optimisation de la visibilité, du merchandising des marques en PDV
- Négociation d'animations & incentives conseillères additionnelles

#### Assistante commerciale

**BACCARAT, Paris** De 2008 à 2009

FLACONNAGE DE VINS, SPIRITUEUX & PARFUMS

- Négociation des tarifs avec les fournisseurs pour optimiser les coûts de production
- En charge des projets flaconnage : suivi & développement de nouveaux produits
- Partenariats avec organisation d'opérations de communication

#### Assistante commerciale

**ALCAN PACKAGING, Paris** De 2006 à 2008

EMBALLAGE DES VINS, SPIRITUEUX, CHAMPAGNE

- suivi de la commande: développement produit, devis, production, livraison, paiement, réclamations clients, en lien avec les différents services en interne

### Diplômes et Formations

#### Formation de Praticienne Naturopathe

**ISUPNAT (Institut Supérieur de Naturopathie), Paris** De septembre 2019 à décembre 2020

Cours de nutrition, psychologie, gestion du stress, réflexologie plantaire, phytologie, aromathologie

#### Master Marketing et Management des Industries du Luxe

**I.S.C. (Institut Supérieur du Commerce), Paris** De septembre 2004 à septembre 2005

#### Ecole de Commerce Bac+4/ BTS Commerce International

**I.S.E.G. (Institut Supérieur Européen de Gestion), Paris**

De septembre 2000 à septembre 2004