

# David DROUIN

## Contact

---

Adresse 18 rue Etienne Jodelle 37520 La Riche  
Tel : 02.47.56.94.01  
Mob: 06.50.64.35.89  
Email daviddrouin59@hotmail.com



## Objectifs professionnels

---

Leader ambitieux, spécialisé dans le développement et la gestion de portefeuilles clients grands comptes en France et en Europe. Expertise dans les solutions de paiement et les solutions IT.

## Expérience professionnelle

---

**Blackhawk Network Europe**  
10/2020 à maintenant

Responsable France/Belgique de Comptes Partenaires : CA 50 millions Euros.

Blackhawk Network est une entreprise américaine spécialisée dans les solutions de paiement électronique, intégration et distribution des cartes-cadeaux et les programmes de fidélité.

- Développer et exécuter des stratégies de vente existantes et du développement commercial en France et Belgique sur les ventes physiques et digitales.
- Augmentation des ventes de 40 % en 2 ans
- Répondre aux appels d'offres et opportunités commerciales remontées par les partenaires.
- Négociation commerciale : Responsable des négociations avec les décideurs des grandes entreprises (C-Level), gestion des conditions contractuelle.
- Développement de nouveaux produits : Collaboration avec les équipes internes (marketing, production) et les clients pour lancer des gammes de produits innovants répondant aux attentes du marché.
- Management d'une équipe commerciale
- Construire et mettre en œuvre un plan d'action commercial via CRM (Salesforce / HubSpot) et suivre les indicateurs clés de performance (KPI)

**Arecabio - France**  
02/2019-09/2020

Fondateur et CEO

- Création d'une marque éco-responsable et solidaire
- Participation à des salons professionnels
- Mise en place d'une gamme complète d'articles de la table réalisés à partir de feuilles de Palmiers : 100% compostable et réutilisable
- Gestion du sourcing et de la vente sur internet ( site internet, Marketplace)

**Table Top Diffusions-France**  
09/2019-02/2018

Directeur commercial Grands Comptes- France : CA 3 Millions Euros

- Gestion des relations avec les centrales d'Achats et Discounters sur le secteur des arts de la table et décorations intérieures.
- Analyse de marché et mise en place de collections complètes.

**DG Créations Limited** – Hong Kong et Chine/France  
07/2008 – 08/2018

Fondateur et Président Directeur General- Hong Kong/Canton : CA 8,5 Millions USD – Arts de la table, Home décorations, Ameublements- 20 employés.

- Définition de la Stratégie : Conception et mise en œuvre d'une stratégie globale orientée vers la croissance, assurant l'alignement avec les objectifs à long terme de l'entreprise.
- Supervision Opérationnelle : Gestion complète des opérations quotidiennes du bureau, assurant une exécution fluide des activités administratives.
- Négociation commerciale : Responsable des négociations avec les décideurs des enseignes (C-Level), gestion des conditions contractuelles (prix, volume, marges).
- Gestion de Personnel : Encadrement et supervision d'une équipe de 20 personnes.
- Gestion des Fournisseurs : Négociation des contrats d'approvisionnements.
- Gestion des relations commerciales avec les clients, grandes entreprises.

---

**Darton Limited** – Hong Kong  
06/2004 – 06/2008

Directeur Commercial et Marketing –Hong Kong : CA 3 Millions USD

- Créations d'une entité Arts de la table dans la structure de la société
- Gestion d'une équipe de merchandiseurs
- Développement commercial et marketing

---

## Formation

- IUP Paris Sceaux 1999 –Maitrise Achats internationaux
- IUP Lille 1998 : licence du Management de la Distribution : Marketing et Distribution
- Collège Of Chippenham. 1997 HNC in Business and Finance
- Université de Sceaux IUT 1996. DUT technique de commercialisation Marketing et ventes

---

## Langues

- Anglais Bilingue
- Mandarin Basics

---

## Centres d'intérêt

- Course à pied : Marathons
- Voyages en Asie. Résident à Hong Kong pendant 20 ans.
- Participations à des cours d'improvisation