



RESPONSABLE COORDINATION & ACHAT ACHETEUR CONFIRMÉ

PATRICK COUTARD

Tours 37000

Mobilité :



Tours - Angers

La Rochelle - Nantes

☎06 62 86 86 57

✉coutard.patrick@yahoo.fr

🚗Permis B

🔗<https://www.linkedin.com/in/patrick-coutard/>

SAVOIR ÊTRE

- Forte capacité d'adaptation
- Organisation et autonomie
- Esprit innovant et créatif
- Agilité et rigueur
- Gestion et sens des priorités
- Qualité relationnelle et communication
- Confidentialité

INFORMATIQUE

- Pack office
- ERP Microsoft AX
- Easy Invoicing,
- Qlickview

LANGUE

- Anglais : Intermédiaire

CENTRES D'INTÉRÊTS

- Adhérent à la Maison des Cadres de l'Indre et Loire
- Randonnée découverte
- Vélo (20-30 km semaine)
- Photographe amateur
- Bénévole collecte « Restaurant du cœur » 2023-2024
- Bénévole pour Le Bateau Ivre (1995-2001)

Professionnel expérimenté avec plus de 30 ans dans le commerce en grande distribution, dont 20 ans en gestion des achats, les négociations des conditions d'achat, la gestion des fournisseurs, la collaboration entre les services, le pilotage de projets sont mes atouts.

Je suis orienté commerce, développement stratégie commerciale, gestion de projets transversaux complexes avec une vision 360°.

COMPÉTENCES :

- Négocier les conditions auprès des fournisseurs
- Gérer les budgets, niveau et qualité de stocks
- Valider des contrats cadres et de leur conformité
- Manager direct et transverse
- Travailler avec les équipes en mode projet
- Coordonner et déployer l'activité commerciale
- Gérer des dossiers de crise

FORMATIONS :

Master 1 : Management des achats : 2020-2022

- CCI Paris - Sup de Vente, Paris (Reprise d'études suite PSE)

Bac Pro Vente Représentation : 1987-1989

- St Vincent de Paul – Tours

EXPÉRIENCES :

Projet professionnel 2023-2024

- Maison des cadres d'Indre et Loire (Adhérent et bénévole)

Groupe Rue du Commerce (Carrefour) Paris, 2011 – 2020 (PSE)

Responsable des achats, appro et coordination 2017-2020

- Rattaché au directeur administratif et financier
- Valider les contrats cadres (**350 contrats - 400 M€**)
- Manager en transverse une équipe de **60 acheteurs et CBU**
- Déploiement ERP & Logiciel de gestion des contrats et RFA

Réussite :

- Négocier le maintien des lignes de crédits fournisseurs

Responsable des achats et approvisionnements 2014 – 2017

- Rattaché au directeur commercial
- Créer la cellule approvisionnement (4 personnes)
- Garantir et négocier les conditions commerciales (**300 M€ an**)
- Piloter les stocks : Valeur- Volume-Rotation – **30 M€ mensuel**

Responsable de catégories 2011 – 2014

- Négocier et appliquer les conditions d'achats : **60 M€**

Groupe Planète Saturn- MédiaMarkt Paris 1995 – 2011

Acheteur électroménager 2008 – 2011

- Négocier les conditions d'achats : **15 M€**
- Participation aux négociations internationales

Acheteur Photo 2002 – 2008

- Négocier les contrats d'achats : **8 M€**
- Définition stratégie commerciale et fournisseurs

Responsable de rayon photographie Tours 1995 – 2002

Expérience personnelle : 2022

Aidant familial : Accompagnement à la fin de vie