



# PATRICK COUTARD

RESPONSABLE DE LA COORDINATION DES ACHATS  
ACHETEUR CONFIRMÉ - GESTION PROJETS

## COORDONNÉES

- Tours 37000
- 0662868657
- coutard.patrick@yahoo.fr
- Permis B
- <https://www.linkedin.com/in/patrick-coutard/>

## SAVOIR ÊTRE

- Rigoureux
- Organisé
- Pragmatique
- Sens des responsabilités
- Forte capacité d'adaptation
- Communication & écoute
- Intégrité
- Esprit innovant et créatif
- Prise de hauteur
- Agilité

## FORMATION

**Sup De Vente - CCI Paris – Master :**  
Responsable des achats,  
11/2020 - 02/2022

## INFORMATIQUE

- Pack office
- ERP Microsoft AX
- Easy Invoicing,
- Qlickview

## LANGUES

Anglais  
Niveau A2

## CENTRES D'INTÉRÊT

- Randonnée découverte
- Vélo (20-40 km semaine)
- Passion pour le cinéma et le théâtre
- Photographe amateur
- Bénévole pour l'association Le Bateau Ivre (1995-2001)
- Secouriste SST (2019-2021)

Fort de 30 ans d'expérience dans le commerce, dont 20 ans dans les achats, je suis doté d'un grand sens de l'organisation, de la coordination, avec de solides connaissances en négociation achats, gestion des fournisseurs et une sensibilité au cadre légal.

Le management transverse, l'humain, la gestion de projets, la satisfaction des clients internes et externes sont mes atouts.

## EXPÉRIENCES :

### AIDANT FAMILIAL 2022- 2022

- Accompagnement à la fin de vie

### Groupe Rue du Commerce 2011 - 2020

#### **Responsable de la coordination des achats 2017 -2020**

- Négociations et gestion des fournisseurs
- Référent métier auprès des acheteurs sur les dossiers stratégiques.
- Définition de stratégie d'achats
- Connaissances Juridiques liées aux obligations contractuelles de l'acte d'achat (contrat clauses, suivi d'exécution)
- Garant des contrats cadres (**350 contrats - 400 M€**)
- Management des équipes (60 personnes) et coordonner les dossiers transverse
- Conduite de projet : Déploiement ERP & Logiciel de gestion des contrats et RFA

#### **Réussite :**

- Cession de l'entreprise : J'ai négocié et apporté les solutions au maintien des lignes de crédits auprès des fournisseurs.

#### **Responsable des achats et approvisionnements, 2014 - 2017**

- Rattaché au directeur commercial
- Création de la cellule approvisionnement (4 personnes)
- Garantir et négocier les conditions commerciales (**300 M€ an**)
- Pilotage des stocks : Valeur- Volume-Rotation – **30 M€ mensuel**.
- Manager transverse (60 personnes) : acheteurs, Chef de business unit

#### **Responsable de catégories, 2011 - 2014**

- Management d'une équipe de 6 personnes
- Négociation des conditions commerciales **60M€**.
- Définition et animation de la stratégie commerciale
- Gestion du P&L

### Groupe Media-Saturn holding 1995-2011

- Élaboration stratégie commerciale
- Construction assortiment
- Participation aux ouvertures de magasins.
- Participation aux accords internationaux

#### **Acheteur Gros électroménager, 2009 - 2011**

#### **Acheteur Photo, 2002 - 2009**

#### **Responsable de rayon photographie en point de vente 1995 – 2002**

### E. Leclerc Atlantis 1989-1995

Vendeur spécialisé en matériel photographique