



Stéphane
GOUMARRE

17 Rue Renoir
37510 Ballan Miré

06 25 04 80 34

st.goumarre@gmail.com

LinkedIn:

<http://www.linkedin.com/in/stéphane-goumarre-89047214a>

Permis B

Cursus

⇒ 2011 : Formation
« **Création -
Reprise
d'Entreprises** »
245h à la Chambre
des Métiers (37) –
**Création du
Business Plan**

⇒ 1989 : BAC F1
Construction
mécanique générale
et théorique

Informatique

⇒ Bureautique : Office
365, Libre Office

Centres d'intérêts

⇒ **Le basket, ancien
joueur N3 et coach**

⇒ Voitures de
collections et
sportives.

Directeur Centre de Profit

Une appétence pour le **leadership**, reconnu comme fédérateur avec une expérience dans le management, l'adaptation, le commerce et le développement des réseaux au niveau du tissu économique local et régional

Expériences

Directeur de Magasin - Octobre 2023 – Aujourd'hui - Décor (37)

Secteur d'activité : Commerce de Gros en second œuvre.

- Garant de la **gestion d'un centre de profit** et de l'organisation dans le respect des réglementations en vigueur avec un reporting régulier à la DG.
- Manager une **équipe de 7 collaborateurs** au quotidien avec respect, **écoute** et **bienveillance** pour créer un climat **constructif**.
- Rigueur dans la qualité **d'analyse, l'initiative, l'écoute** et **être force de proposition** afin de respecter la satisfaction client tout en respectant nos objectifs communs

Adhérent à la Maison des Cadres - Septembre 2022 – Septembre 2023 - MDC (37)

Secteur d'activité : Accompagner les cadres dans leurs développements professionnels et personnels.

Directeur de Site - Février 2020 – Août 2022 - VALIFRUIT (37)

Secteur d'activité : Commerce de Gros en Fruits et Légumes.

- Garant de la **gestion d'un centre de profit** et de l'organisation dans le respect des réglementations en vigueur avec un reporting régulier à la DG.
- Responsable de l'**image** et de la **stratégie de communication** au sein du tissu économique local et régional.
- Animateur du **réseau** en mettant en place des **partenariats** dans le milieu sportif local
- Business développeur en participant à des **événements partenaires** au sein du tissu économique local et régional.
- Pilote de la logistique dans le **respect des réglementations**.
- Manager une **équipe de 50 collaborateurs** avec respect, écoute et bienveillance pour créer un climat **constructif**.
- Rigueur dans la qualité d'analyse, l'initiative, l'écoute et être force de proposition afin de respecter **la satisfaction** et **créer la fidélisation client** en respectant nos objectifs communs.
- CA 2019 - CA 2022 : + **60%** suite développement avec le tissu économique Régional

Technico-commercial - Avril 2016 – Janvier 2020 - HMY France (89)

Secteur d'activité : Agencement de magasin (Grande distribution)

- Fiabilité avec une **double compétence technique et commerciale** afin de respecter le souhait des clients d'avoir un seul interlocuteur et garant de la politique commerciale.
- Rigueur dans **l'écoute et l'analyse des besoins** afin de respecter la satisfaction client.
- CA 2017 - CA2019 : + **103%** suite au développement avec le tissu économique régional

Gérant d'Entreprise - Mars 2012 – Mars 2016 - VETISO (37)

Secteur d'activité : Bardage/vêtture et isolation par l'extérieur en Indre et Loire

- Garant de la **gestion financière, sociale et sécuritaire** dans cette création.
- Responsable de **l'image et de la stratégie** de communication avec le tissu économique local.
- Manager une équipe de **6 à 8p.** au quotidien dans le respect et la bienveillance.
- Rigueur dans **l'écoute et l'analyse des besoins** afin de respecter **la satisfaction client** et le développement du **CA + 350%** en 4ans.
- Stratégie **des achats et des stocks** en bonne **relation** avec les fournisseurs

Chargé d'Affaires - Mars 2008 – Mai 2011 - TRADECOR (37)

Secteur d'activité : Second œuvre (cloisons, doublages, plafonds)

Technico-commercial - Octobre 1990 – Février 2008 - EQUIPLABO (37)

Secteur d'activité : Agencement de laboratoire (Privé et Public)