



# Guillaume DUTRIEUX

## Directeur de Filiale

Mobilité nationale (Tours) | [guillaume\\_dutrieux@yahoo.fr](mailto:guillaume_dutrieux@yahoo.fr) | +33 6 95 49 76 52 | [LinkedIn](#)

*Directeur de BU expérimenté, spécialiste du pilotage de centres de profits multisites et de la transformation d'organisations. Expert du management d'équipes et de l'amélioration de la performance économique, j'accompagne les entreprises dans leur croissance en intégrant excellence opérationnelle et développement commercial.*

### COMPÉTENCES CLÉS

Direction stratégique de P&L multisites (jusqu'à 13 M€ et 70 collaborateurs)  
Transformation d'organisation, structuration d'entreprise et conduite du changement  
Piloter les KPI et la performance globale (économique, commerciale)  
Excellence opérationnelle et amélioration de la rentabilité  
Management de CODIR et leadership  
Développer le commerce, les grands comptes et identifier les leviers de croissance  
Garantir l'application des normes et réglementation (ISO 9001 / CEFRI). Forte culture QHSE

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### **Manager de transition – Directeur de Filiale | Distribution de pièces automobiles et SAV | 12/2025 – 05/2026**

Direction globale de la BU : améliorer les flux logistiques, la gestion des stocks, la qualité de service  
Définir la vision stratégique, déployer la transformation, structurer l'organisation & piloter les KPI (CRM = Power BI)  
Encadrer 55 collaborateurs, fédérer les équipes et coacher. Animer le CODIR, management transversal  
➤ **CA de 13 M€ | +370K€ de résultats vs 2025 | -60% de créances anciennes**

#### **Directeur d'agences | Protection incendie | Desautel | 07/2022 – 06/2024**

Diriger le centre de profit et les activités : commerce, SAV, travaux, nucléaire, ADV, formation  
Optimiser la productivité et la qualité des prestations, renforcer le réseau de sous-traitants  
Déployer de nouvelles offres et de nouveaux marchés, accroître le portefeuille Grands Comptes (EDF, Point P)  
➤ **+19% de CA | Taux de service = 98% (+3%)**

#### **Directeur régional et nucléaire | Levage industriel | Konecranes | 09/2018 – 06/2022**

Direction complète de 7 agences et management multisites de 70 collaborateurs  
Déployer la stratégie groupe (nouveau modèle agence), suivre les indicateurs de performance et reporting  
Optimiser les organisations, améliorer les process et harmoniser les pratiques  
Transformation digitale  
➤ **+25% de CA | Renouvellement de la certification CEFRI**

#### **Manager de transition | Directeur Général | Industrie | 02/2017 – 07/2018**

Restructurer et réorganiser après un redressement judiciaire. Définition de la stratégie. Gérer les risques  
Piloter les finances, arbitrer les investissements, transformer l'organisation  
Conduire les travaux du CODIR (Bureau d'études, supply chain, production, commerce)  
➤ **+300% d'EBITDA**

#### **Directeur d'agence | Ascenseurs | Thyssen | 10/2011 – 12/2016**

Manager la business unit et superviser les KPI. Développer l'expérience opérationnelle par l'amélioration continue  
Accompagner les managers, développer les compétences. Présider le CSE. Piloter l'audit ISO 9001  
Améliorer la performance commerciale et la satisfaction client. Développer et fidéliser les clients stratégiques  
➤ **+50% marge opérationnelle | 720 jours sans accident de travail**

#### **Ingénieur commercial et développement | Ascenseurs | Schindler | 04/2000 – 10/2011**

Développer et fidéliser le portefeuille client. Négocier des affaires complexes à cycle long. Culture de la performance  
➤ **TOP 15 commerciaux sur 180**

### FORMATION

- **2015 : Master II en Management** – ESSCA Angers
- **1999 : Maîtrise de Gestion Commerciale** – IAE Poitiers
- **Anglais professionnel (C1)**

### CENTRES D'INTÉRÊTS

- **Compétences humaines** : Leadership, Capacité d'analyse, Ecoute active, Curiosité, Bienveillance, Humour
- **Centres d'intérêt** : VTT, planeur, plongée, volley (compétition), salsa